

Осень, пора начала новых проектов и поиска новой работы. Для меня это период поиска новых сотрудников. А я не эйчар, даже не директор. Просто рядовой руководитель маленького отдела, и моя зарплата от зарплат моих подчинённых мало чем отличается.

Думаете, меня задолбали опаздывающие на собеседования? Нет, к ним я давно привыкла. Может, меня задолбали люди, врущие о своей квалификации? Увы, нет, их легко отсеивает тестовое задание. Меня задолбали *плакальщики*, я их так называю. По сути это просто бестолковые нытики, только страдают они чересчур драматично.

Вот вы, молодой человек, вынесли мне весь мозг своим слёзным рассказом о том, что человек вашей квалификации должен получать минимум предложенный оклад, умноженный на три. Портфолио, в котором были бы представлены работы, соответствующие такому ценнику, я не увидела, зато была щедро облита оскорблениями.

Вы, сочувствующая девушка, решили мне указать, насколько я плохой человек, раз требую какие-то определённые навыки от человека, которому предлагаю работу, ещё и смею ему говорить, что он желает невозможного. Конечно, деньги отрабатывать в нашем мире не надо, другие хорошие работодатели вам их просто так принесут!

Или вы — человек с большой буквы, пожелавший мне всяческих неудач на пути поиска нового сотрудника, презрев статистические данные об уровне зарплаты для данной должности по региону, а также сравнивший меня с мировым злом, которое предлагает «чёрную работу» гражданам, ещё и смея выставять ценник.

Открою вам несколько секретов. Первый: зарплаты устанавливаю не я и даже не мой начальник, зарплаты устанавливает рынок. Если начальник даёт ценник больше рыночного, то он, простите, дурак, поощряющий раздутие самомнения у сотрудника и разбазаривающий деньги организации. Или сотрудник-гений. Какова вероятность, что гений — именно вы? Есть определённый набор знаний, который оплачивается определённым образом. И если, господа, вы считаете работу и зарплату недостойной себя, то, чёрт возьми, получите другую профессию или найдите другого работодателя. Мы ведь говорим о коммерческих организациях, в которых люди предлагают деньги за услуги. Окститесь, никто вам ничего не должен изначально!

Большая просьба ко всем вам: перестаньте задалбывать меня. Если вы хотите изменить мир, то вынос мозга одному человеку не поможет. Вы даже можете вынести мозг нескольким руководителям. Но пока вы бултыхаетесь в своих детских мечтах о миллионах и мировом признании без веских на то оснований, вы — задолбали.

[Read Full Article](#)