

Дорогие менеджеры по продажам различных компаний, в чьи обязанности входят так называемые «холодные звонки»!

Я всегда разговариваю с вами вежливо, покорно слушаю вашу магнитофонную трескотню о новых специальных предложениях, иногда шучу и совсем уж редко, когда у меня плохое настроение, отвечаю нестандартными фразами, выбивающимися из скриптов, которые вам вручили, чем привожу вас в лёгкое замешательство. Я часто беру трубку и никогда не бросаю её, если уж взял.

Всё потому, что я вам сочувствую. У вас, на самом деле, свинская работа. День за днём звонить незнакомым людям, которые, вероятнее всего, в этот момент куда-то идут, что-то делают, ждут SMS о приезде тёщи, сидят на унитазе, в конце концов. На вас регулярно выливается ушат ненависти от побеспокоенных сограждан, а вы даже не имеете права посылать их в ответ на три русские буквы.

Я всё понимаю и заранее вас прощаю. Но у меня три телефона, и я задолбался.

[Read Full Article](#)