

Моя задолбашка, может быть, для многих покажется несущественной, но мне она часто мешает. Я не умею продавать. Если заинтересованное лицо спросит меня о предмете, в котором я разбираюсь, я с удовольствием расскажу всё, что знаю: минусы, плюсы, варианты замены, применение, но я не умею втюхивать то, что человека пока не интересует.

«Не умеешь продавать — не продавай, — скажете вы, — вокруг куча других вакансий!» Но тут появляется ещё одна загвоздка: я так же не умею продавать себя. Я неплохой специалист, работала по профилю, имею много лет стажа, готова доучиться или переучиться, если нужны какие-то смежные области. Я была довольна своей работой, неплохо получала, но так вышло, что вынуждена была уволиться, и до сих пор не могу найти работу. А всё потому, что я не могу продать себя, не могу прорекламирровать продукт под названием «Я» так, чтоб взяли именно меня, а не другую модель.

Я готова даже сменить сферу деятельности, но куда в основном берут работать без опыта? Правильно, в продажи. Задолбало, что даже в тех областях, где ты ну никак не связан с продажами и маркетингом, требуется навык продаж!

[Read Full Article](#)